

## مراحل ایجاد کد و فروش به مشتریان

- ۱- ارائه فرم اطلاعات اولیه مشتری ، تکمیل و تحویل به واحد پشتیبانی فروش و بازاریابی
- ۲- بررسی اطلاعات ثبت شده در فرم مشتریان توسط واحد بازرگانی
- ۳- انجام ارزشیابی و بازدید از مشتری و کامل کردن فرم ارزشیابی و بازدید و تایید آن توسط واحد بازرگانی
- ۴- بررسی و تصویب و ثبت مشتری و ایجاد کد توسط واحد بازرگانی
- ۵- تعیین بازاریاب واسطه بین شرکت و مشتری
- ۶- تشکیل پرونده برای هر مشتری و نگهداری سوابق مربوطه

## مدارک لازم :

- ۱- جواز کسب
- ۲- پروانه بهره برداری
- ۳- اساسنامه شرکت ( در زمینه تولید محصولات فولادی )
- ۴- روزنامه رسمی
- ۵- آگهی آخرین تغییرات شرکت
- ۶- گواهی ثبت نام ارزش افزوده (معتبر)
- ۷- کپی شناسنامه مدیرعامل
- ۸- کپی کارت ملی مدیرعامل
- ۹- وکالتنامه
- ۱۰- فرم اطلاعات اولیه مشتریان با مهر و امضا شرکت
- ۱۱- دو صفحه اول اظهار نامه مالیاتی